

Dematek Outlook

Nr 4 2017

Stafsjö Valves investerar i ny lyftutrustning

Dematek återförsäljare
för Gigasense

UDDEHOLMS PERSONAL
UTBILDAS AV DEMATEK

Brett erbjudande inom säkerhet

Välkommen till årets sista utgåva av Dematek OutLook. Ett tema för detta nummer är säkerhet och trygghet. Vi har ju som devis ”Trygga lyft” och det är inte bara en slogan utan något som vi verkligen jobbar efter, varje dag. Därför breddar vi oss hela tiden både vad gäller produkter och tjänster. Vi vill alltid kunna erbjuda dig som kund en totallösning, du ska bara behöva en leverantör inom lyft.

Exempel på detta är att vi breddar vårt sortiment av säkerhetsprodukter och nu är återförsäljare för Gigasense överlastskydd och kollisionsskydd. Genom Dematek Utbildning ser vi till att våra kunders personal har rätt kompetens och kan utföra sina arbetsuppgifter på ett säkert sätt. Läs artikeln om vårt samarbete inom utbildning med Uddeholm, där vi de senaste åren utbildat cirka 500 personer inom kran, truck och skylift. Säkerhet var också i fokus vid montaget av de sex nya Demag-traverserna som vi levererat till BillerudKorsnäs. Ett jätteprojekt vid deras produktionsanläggning i Gruvön. Vidare så får du följa med bakom kulisserna hos Stafsjö Valves, ett företag som grundades redan 1666 och är ledande leverantör av skjutspjällsventiler. De är nu inne i en expansiv fas och har därför investerat i flera nya KBK lättlastsystem till deras produktionsanläggning.

Om vi ska blicka framåt som sig bör så här års, så ser det ljust ut. Både hos oss på Dematek och inom industrin går det nu på högvarv. Vi ser en ökad efterfrågan på våra produkter och tjänster och bedömer att det kommer fortgå under hela 2018.

Trevlig läsning samt god jul och ett gott nytt år!

Jonas Hörnfeldt
VD
Dematek AB

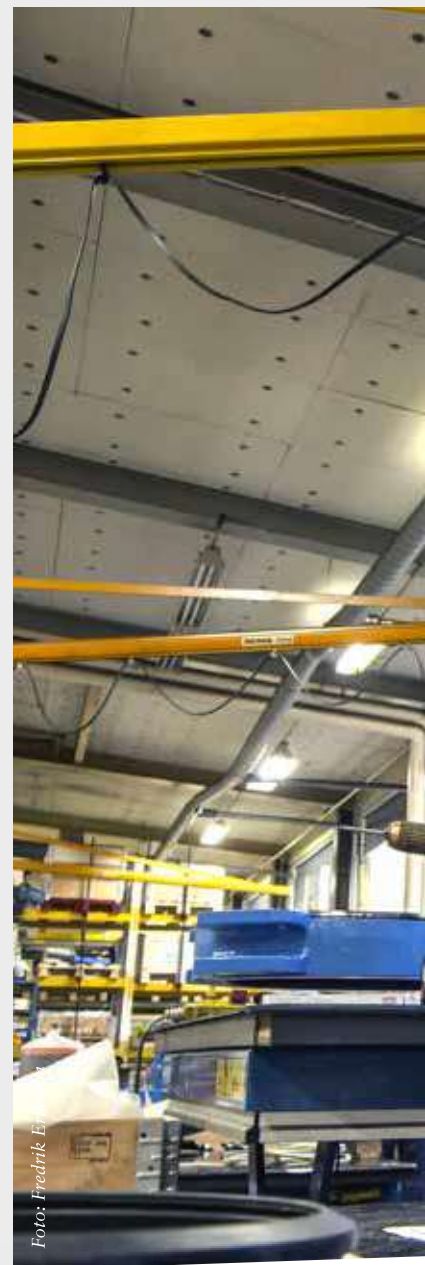
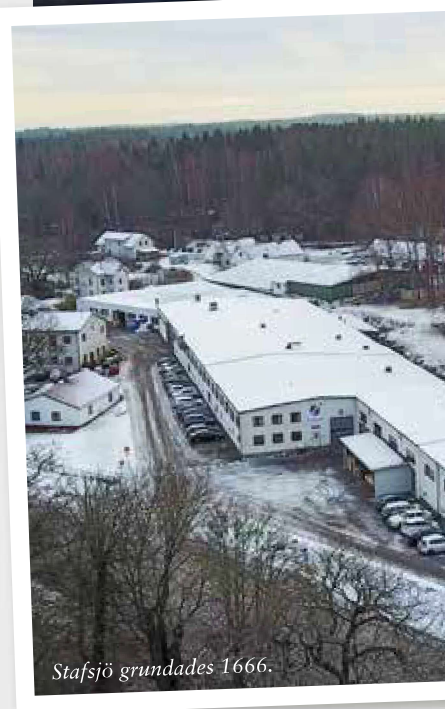


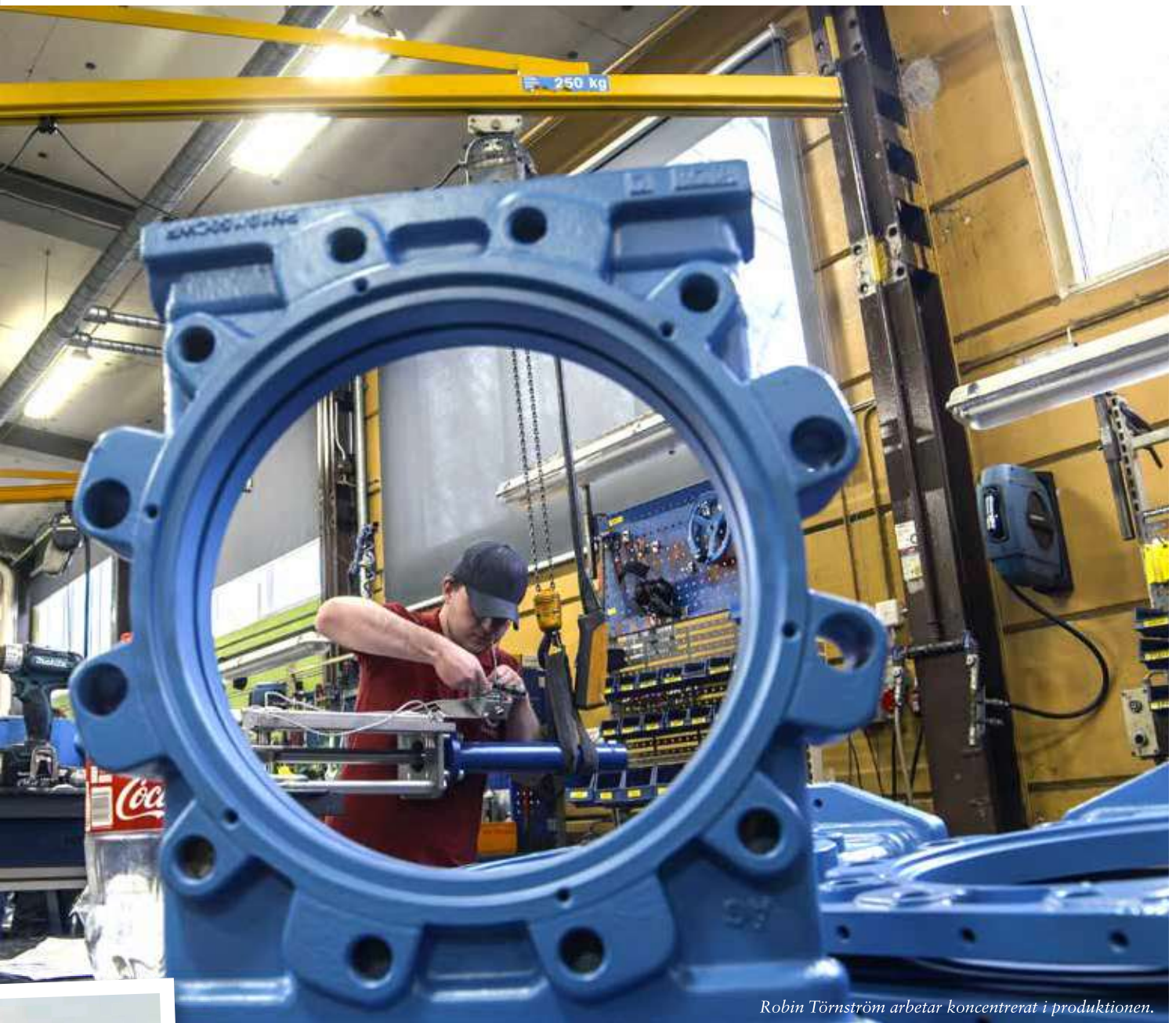
Foto: Fredrik Engström



Stafsjö grundades 1666.

Dematek
OutLook

Ansvarig utgivare: Jonas Hörnfeldt
Produktion: Karlöf Marknadsföring AB, www.kundtidningar.nu
Adressändring: info@dematek.se
Framsida: Stafsjö Valves

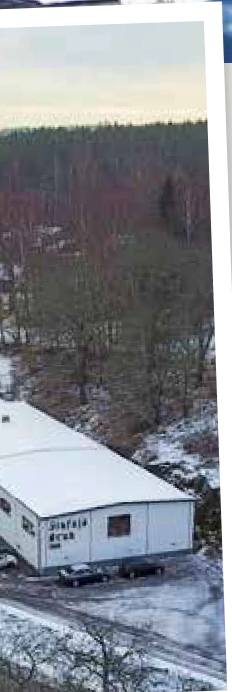


Robin Törnström arbetar koncentrerat i produktionen.

Stafsjö Valves inne i expansiv fas – investerar i ny lyftutrustning

Stafsjö Valves är världsledande leverantör av skjutspjällsventiler, som används inom den globala processindustrin. Efterfrågan ökar och företaget investerar i sin produktion. Med ny lyftutrustning från Dematek säkrar Stafsjö Valves företagets fortsatta expansion.

Stafsjö Valves är ett företag med anor. Stafsjö grundades 1666 och produktionen startade med kanoner. Det blev en nästan 200 år lång tradition. Tillverkning av ventiler började redan 1881 och den första skjutspjällsventilen lanserades 1928 till den närliggande pappers- och massaindustrin.





Fredrik Andersson, säljare Dematek, Jonas Hörnfeldt, Dematek, Fredrik Kajermark, Stafsjö Valves, och Alf Johansson, servicegruppchef, Dematek.

➔ 20 000 ventiler per år

– Vi ägs idag av koncernen EBRO Armaturen. Huvudkontoret ligger i Stavsjö, 1,5 timme söder om Stockholm med bil. Här arbetar cirka 75 anställda med att utveckla och producera skjutspjällsventiler. Vi tillverkar cirka 20 000 ventiler per år och 88 procent går på export. Stora kunder är pappers- och mas-sabruk, slurry- och vattenprocesser i gruvindustrin, avfall-/avloppsvatten-/slamhantering bland kommuner och industrier, askhantering vid kraftverk och många andra, berättar Fredrik Kajermark, produktionschef vid Stafsjö Valves AB.

Skjutspjällsventiler finns i en mängd olika modeller, med vikter från ett par kilo och upp till de största som väger flera ton. Stafsjö Valves använder lyftutrustning dels vid sina arbetsstationer i produktion dels för att lyfta in och ut maskiner. Företaget

har samarbetat med Dematek under många år, köpt olika typer av lyftutrustningar och har även serviceavtal. Dematek har också hjälpt till med att flytta och bygga om pelarsvängkranar och taktraverser, då detta behövs för att anpassa produktionen.

Bygger ut produktionen

– Jag fick via en av våra servicetekniker reda på att Stafsjö Valves nu skulle expandera sin produktion och därför behövde investera i ny lyftutrustning. Tipset kom in via vårt mobila servicesystem LiftMeApp, som är ett planeringsverktyg för våra servicetekniker. Jag kontaktade då Stafsjö Valves och bestämde möte med deras underhållsansvarige Leif Andersson, säger Jonas Hörnfeldt, vd på Dematek.

Stafsjö Valves byggde ut produktionen med en ny maskinhall



Stafsjö Valves ville ha en flexibel lyftutrustning som de kunde växa i"





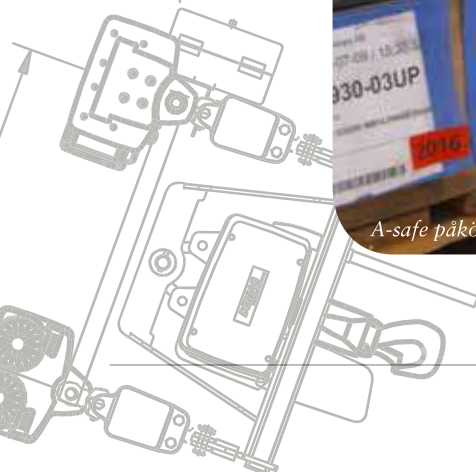
Dematek har levererat tre KBK lättlastsystem med kättingtelfer DC-Pro till Stafsjö Valves under året.



U22-200-vagn anpassad
Upphängning av skåp
anpassas på plats.



A-safe påkörningsskydd från Dematek.





Stafsjö Valves tillverkar cirka 20 000 ventiler per år. På bilden Mikael Karlsson som tar hjälp av en pelarsvängkran för att lyfta.



Se filmen från Stafsjö Valves här!

Du kan även se filmen på www.dematek.se



➔ där det behövdes ny lyftutrustning, men man behövde även en ny utrustning i den gamla hallen och flytta en befintlig.

– Stafsjö Valves ville ha en flexibel lyftutrustning som de kunde växa i. Jag föreslog därför att man skulle använda sig av vårt KBK lättlastsystem och lägga rälsen parallellt längs hela skeppet. På så sätt blir det modulärt och de kan bygga på banan vartefter behov uppstår, säger Jonas Hörnfeldt.

Rätt dimensionerad lyftutrustning

– Just nu är vi inne i en väldigt expansiv fas. Framför allt är det pappersindustrin i Kina som går för högttryck. Sen gäller det också för oss att hela tiden anpassa vår utrustning efter kundernas behov. Bland annat



“Bland annat ökar efterfrågan på större ventiler vilket innebär att vi måste kunna lyfta tyngre”

så ökar efterfrågan på större ventiler vilket innebär att vi måste kunna lyfta tyngre. Då gäller det att vi har rätt dimensionerad lyftutrustning, säger Fredrik Kajermark.

Det senaste projektet bestod av flera delar. I somras tog Dematek bort ett gammalt lättlastsystem och ersatte med en ny KBK-anläggning och ett nytt balksystem. Sedan var det installation av ett KBK lättlastsystem ovanför två nya provtryckningsanläggningar, vilket blev klart under hösten. Totalt har Dematek levererat tre KBK lättlastsystem med kättingtelfer DC-Pro under året.

– I samband med att vi utförde jobben upptäckte vi att en gammal kranbana var i dåligt skick. Kranbanan var väldigt sliten och vi bytte därför ut

12 meter räls. Detta arbete gjorde vi under en helg för att ej störa produktionen, säger Jonas Hörnfeldt.

Standardisera

Dematek har även levererat A-Safe påkörningsskydd som dämpare på pallställsben i lokalerna. Systemet är designat för att absorbera energin från påkörningar och utjämna kraften, så att skyddet därefter återgår till sin ursprungliga form.

– Vi har under årens lopp fördjupat vårt samarbete med Dematek. De känner oss väl och deras lösningar fungerar bra. Nu planerar vi för två andra projekt till nästa år. Vi arbetar för att standardisera oss och bli mer enhetliga vad gäller lyftutrustning. På så sätt kan vi snabbare vara mer flexibla och expandera genom smarta lösningar, avslutar Fredrik Kajermark. ■



Kollisionsskydd från Gigasense.

DEMATEK ÅTERFÖRSÄLJARE FÖR **GIGASENSE**

Som ett led i att bredda sortimentet av säkerhetsprodukter inom lyftutrustning har Dematek tecknat avtal som återförsäljare för Gigasense AB i Sverige. Gigasense är ledande tillverkare av överlastskydd och kollisionsskydd inom lyft- och materialhantering.



Marie Samuelsson,
vd på Gigasense.

Gigasense grundades 1951 och företaget är beläget i Åkersberga, strax utanför Stockholm. Från början producerade man ritningsinstrument, sen tillkom dynamometer (tillverkad för dåvarande Televerket) i produktprogrammet. Sedan 70-talet är dock fokus på mekaniska och elektroniska överlastskydd samt system för registrering/övervakning av lyft. Utveckling, montering och sluttstning av produkterna sker i Åkersberga. Cirka 15 procent av det som produceras säljs i Sverige, resten går på export över hela världen.

Säkerhet inom tunga lyft

– Säkerhet inom tunga lyft är vårt huvudfokus idag. Bland våra målgrupper märks bland annat metallindustrin, hamnar, dagbrott och övrig tung industri. Våra produkter är framför allt efterfrågade när äldre kranar ska rustas upp. De kranar som installerades på 70- och 80-talet ska fortfarande fungera ett antal år och det gäller att de uppfyller dagens krav. Ofta blir vi

tillfrågade om företaget fått nedslag vid en inspektion och måste uppgradera sina kranar med överlastskydd och/eller kollisionsskydd, säger Marie Samuelsson, vd på Gigasense.

När det kommer nya direktiv blir det ofta uppsving i försäljningen för Gigasense. Så var bland annat fallet 2008 då det kom ett nytt direktiv om att all lyftutrustning över 5 ton skulle ha överlastskydd.

– Det finns en stor efterfrågan på marknaden för våra produkter men det gäller att vi når ut. Det här samarbetet är perfekt ur flera synvinklar, våra produkter passar bra in i Demateks program och filosofi om ”Trygga lyft”, vi får genom deras stora organisation en bra närvaro på marknaden och det ligger rätt i tiden. Vi utbildar nu deras säljare och tekniker så att de ska ha rätt kompetens när det gäller våra produkter. Sen kommer vi också genomföra gemensamma marknadsaktiviteter för att på bästa sätt föra ut vårt samarbete. Vi ser väldigt mycket fram emot det här, säger Marie Samuelsson.

Rikstäckande försäljning, installation och service

Dematek, som redan tidigare arbetar med starka varumärken som till exempel Demag, Brunnhuber, Siempelkamp och EdmoLift växer och blir nu ännu starkare i och med avtalet med Gigasense.

– Det här samarbetet ligger helt i linje med vår strävan att stå för ”Trygga lyft”. Med Gigasense breddar vi vårt sortiment av säkerhetsprodukter för lyftutrustning. Vi kan nu erbjuda hela Gigasense produktutbud och samtidigt ökar vi kompetensen när det gäller överlastskydd och kollisionsskydd inom vår sälj- och serviceorganisation. Det här samarbetet ger våra kunder en stor fördel, att få hela kran- och säkerhetslösningar från en mycket kompetent rikstäckande leverantör som alltid är närvarande för frågor, installation, service och behov av speciallösningar. Det här gör oss än mer heltäckande för att tillgodose våra kunders behov, kommenterar Jonas Hörnfeldt, vd på Dematek. ■



Överlastskydd.

**Våra
produkter
passar bra in
i Demateks
program och
filosofi om
"Trygga lyft"**

utbildningsbehov beroende på ny teknik och nya lagar. Så det är ett ständigt arbete för oss att hänga med i utvecklingen och se till att all personal har rätt kompetens, säger Sanda Karphammar.

Långvarigt samarbete

Dematek har samarbetat med Uddeholm under många år när det gäller leverans och service av lyftutrustning.

– Tidigare hade vi en anställd som utbildade personalen i kran, truck och skylift. När han lämnade företaget för ett par år sen behövde vi hitta en ny lösning. Då fick jag tipset från vår underhållsavdelning att Dematek, som är avtalsleverantör på service av lyftutrustning även kunde erbjuda utbildning, säger Sanda Karphammar.

Utbildning inom kran, truck och skylift

Dematek Utbildning tillhandahåller säkerhetsutbildning, teoretisk- och praktisk utbildning främst inom industrisektorn. Utbildningen bedrivs på Demateks kurscentra eller på plats hos kund. Dematek Utbildning erbjuder både öppna kurser tillgängliga för alla och företagsanpassade kurser, skraddarsydda för företagets verksamhet.



Pasi Törmänen, instruktör på Dematek Utbildning.

– Vi är idag fyra anställda på Dematek som arbetar med utbildning och vi hyr även in externa instruktörer vid behov, så till och från är vi upp till 10 personer, säger Pasi Törmänen, instruktör på Dematek Utbildning och fortsätter:

– Efter att man godtagit vår offert utökade vi 2016 vårt avtal med Uddeholm till att förutom service även omfatta utbildning inom lyft, truck och mobila arbetsplattformar. Det gäller både grundutbildningar och

repetitionsutbildningar. Till en stor del är det våra standardutbildningar men vi har även anpassat dem efter Uddeholms unika förhållanden och krav. All utbildning sker hos Uddeholm.

Utbildat cirka 500 personer

Sedan starten av samarbetet har Dematek utbildat cirka 500 personer på Uddeholm.

– När vi ska utbilda våra 100-tals sommarjobbare innan industrisemestern varje år då har vi högtryck. Demateks utbildare ställer alltid upp och är väldigt flexibla, vilket är något vi uppskattar. Det är också en stor fördel att de känner till vår verksamhet väl. Vi är nu inne på andra året av vårt samarbete och det fungerar mycket bra, avslutar Sanda Karphammar. ■



“Demateks utbildare ställer upp och är väldigt flexibla, vilket är något vi uppskattar”

Kursprogram - Dematek Utbildning

- Lyftutbildning
- Mobila arbetsplattformar
- Truckutbildning
- Repetitionsutbildning för krananvändare
- Instruktörs- och handledarutbildning
- Fallskydd
- Första hjälpen HLR
- Elsäkerhet
- Ansvarsutbildning

Läs mer på dematek.se/utbildning.
Här kan du också ladda ner vår kurskatalog.





Lyft med mobilkran.

Hallå där Magnus Johansson!

Hur går det med montaget av de sex nya Demag-kranarna vid BillerudKorsnäs på Gruvön?

– Det går helt enligt plan. Vi har ett mycket gott samarbete med Dematek på plats. Deras montörer är kompetenta och jobbar som ett team, både internt och externt med NCC och andra entreprenörer. Allt arbete är också väl planlagt i förväg vilket är ytterst viktigt då så här stora kranar ska lyftas på plats. Tack vare goda förberedelser så har det gått fort att lyfta in kranarna i byggnaden. Samtidigt så jobbar vi givetvis med hög säkerhetsgrad i dessa operationer. Stora lyft är alltid riskabla men med god planering och kommunikation så blir slutresultatet bra.

Magnus Johansson är BillerudKorsnäs Area Manager för KM7.



Kranarna lyfts in genom en taköppning på 7,5 meters bredd i taket.



Demateks team övervakar lyft.



Teamwork hos Dematek bäddar för bra resultat vid BillerudKorsnäs

Det har krävts ett stort och kompetent team från Dematek för att ta hand om ett projekt av den här storleken. Vi fick kommentarer från några av de inblandade.

Klas Wilhelm, säljare Dematek

Berätta lite om vad ni levererat till anläggningen.

– Det är tre Demag processkranar till maskinsalen. Alla tre går på samma bana och har spännvidd på 29 400 mm. En av kranarna, som ska gå i semi-automatik, är på 150 ton - 2x75 ton och två hjälplyft på 10 ton per styck. En kran är som reserv- och underhållskran, med 2 st 75 tons tralla och 1 st 80 tons tralla. Den tredje processkranen är också för underhåll med 2 st 40 tons trallor, 1 st 80 tons tralla och 2 st 5 tons trallor.

– Dessutom har vi levererat tre Demag standardkranar, en på 2x20 ton och två på 10 ton. Så totalt består vår leverans av sex kranar och 1 km strömbana.

Thomas Henriksson, projektledare Dematek

Vilka utmaningar har det varit?

– Det är ett intressant och stort projekt och en omfattande leverans med många delar att hålla reda på, där mycket skulle ske under kort tid. Men det har gått bra och nu har vi levererat i princip allting. För att säkerställa högsta kvalitet och att kunden verkligen ska få det vi utlovat har vi också varit mycket noga med kvalitetskontrollen av kranarna. Därför har vi under produktionens gång haft fyra besiktningar på Demag-fabriken.

Per Dyrliid, montageledare Dematek

Vilka är ni som jobbar med montaget?

– Vi är fem man från Dematek, förutom jag själv är det de bägge montageledarna Patrik Bergström och Jan Fredriksson samt montörerna Mats Bengtsson och Chris Björlin.

Vad har varit speciellt med det här projektet?

– Det är stort fokus på säkerheten och nollvision på byggsiten. Och att det är hög säkerhet är inte minst viktigt då det är många entreprenörer och cirka 500 personer av olika nationaliteter som jobbar på byggområdet. För att hålla hög säkerhet krävs det samordning och varje eftermiddag har vi möte med alla entreprenörer. Jag upprättar lyftplan, vi går igenom allt med alla inblandade som också får signera ett dokument. Varje morgon har vi dessutom ett möte internt där vi går igenom säkerhetsinstruktioner.

Hur har det gått?

– Vi började i slutet av oktober och nu är vi på gång med den fjärde traversen. Vi lyfter in kranarna, som väger cirka 90 ton styck, genom en taköppning på 7,5 meters bredd i taket. Hittills har vi haft tur med vädret och allt flyter på som vi planerat. ➔

Investeringen i en ny kartongmaskin

– den största framtidssatsningen i BillerudKorsnäs historia

➔ BillerudKorsnäs satsning görs mot bakgrund av den ökande efterfrågan på hållbara förpackningslösningar för mat och dryck runt om i världen. Den totala investeringen uppgår till 5,7 miljarder SEK och innebär att en ny kartongmaskin byggs vid produktionsanläggningen i Gruvön samt att ombyggnationer görs i existerande massabruk. Kartongmaskinen får en kapacitet om 550 000 ton kartong årligen och blir därmed en av de största i världen i sitt slag. Maskinen kommer att producera vätskekartong, förpackningskartong, food service board och liner. Produktionen beräknas starta under första kvartalet 2019

Under nästa år kan du läsa mer i Dematek OutLook om det här projektet.



17% LÄTTARE
30% MER PRECIS
DUBBEL LIVSLÄNGD

Demag V-profilkran revolutionerar lasthanteringen

Dess innovativa uppbyggnad med uppdaterade membranlänkar reducerar självsvängningen med 30 %, minskar vikten med ca 17 % och fördubblar livslängden till upp till 500 000 lastväxlingar. Tack vare det nya balkkonceptet ökar effektiviteten markant vid transport av laster och även hanteringskapaciteten. Den nya V-profil kranen från Demag ger ökad flexibilitet i bygghöjd samt mer ljusinsläpp i lokalen.



Dematek erbjuder ett komplett sortiment med telfer, svängkranar, lättlastsystem och traverser från Demag och rikstäckande service på lyftutrustning. www.dematek.se



PROFILEN



Henrik Gardell

Servicetekniker
på Dematek

Bor: Motala

Familj: Sambo och två barn, en son på 3 år och dotter på 6 månader.

Fritidsintressen: "Det är alltid något att fixa med radhuset vi bor i så det tar en del tid. Med två små barn blir det givetvis en hel del familjeliv. Ett fritidsintresse är ishockey och jag försöker gå och se matcher med Linköping i SHL så ofta jag kan."



Hej Henrik

Du har nyss återvänt till Dematek efter att under en tid ha jobbat på ett annat företag – berätta.

– Jag började på Dematek 2014 som servicetekniker. Innan dess arbetade jag som tågtekniker på Mantena och höll igång Östgötapendeln. Jag trivdes på Dematek men efter ett par år ville jag pröva något nytt. Därför började jag i februari i år jobba som servicetekniker i ett annat företag som säljer lyftutrustning.

– Ganska snart så insåg jag att jag inte trivdes lika bra som tidigare. Det visade sig att det nya företaget arbetar på ett annat sätt i serviceorganisationen. På Dematek hade mitt arbete varit fritt, med eget ansvar och möjlighet att planera mitt eget arbete. På det nya företaget var det i princip tvärtom. Jag saknade därför Dematek och när jag nu i höst efter åtta månaders bortovaro fick möjlighet att återvända till Dematek så kändes det helt rätt. Jag är flera erfarenheter rikare och känner mig helt klart som en lycklig hemvändare!

Berätta lite om ditt arbete.

– Min tjänst är idag försteman och servicetekniker för Dematek i Östergötland. Vårt kontor är i Linköping och jag arbetar inom området Linköping, Norrköping, Nyköping och neråt Tranås. I distriktet är vi två man i Linköping, tre i Nyköping och en i Västervik, som arbetar med service.

– Arbetet består i huvudsak av service, men även reparationer och montage. Vi har många serviceavtal med våra kunder och

det gäller för oss att hålla kundernas flotta av lyftutrustning i bästa skick. Som servicetekniker på Dematek har man helhetsansvar för kunden. Det är ju vi som har den dagliga kontakten, känner kunderna och vet vad de behöver. Min ambition är att framöver kunna sälja mer serviceavtal för att trygga våra kunders anläggningar och produktion.

Nämna några företag som du arbetar med.

– Det är många små industriföretag i regionen som vi utför service åt. Mina största kunder är pappersbruket Sofidel i Kisa och flygplanstillverkaren SAAB i Linköping.

Vad är roligast med jobbet?

– Jag gillar att man får planera sina dagar själv, i nära samarbete med kunderna. Arbetet består givetvis av mycket "skruva" men också en hel del administration. Att vara servicetekniker på Dematek är lite som att driva ett småföretag. Jag tycker om omväxlingen och att det händer mycket på arbetet. Det är också inspirerande att hela tiden träffa olika typer av kunder och få möjlighet att lösa deras problem.

Vad är det som gör det så speciellt att arbeta på Dematek?

– Vi har bra produkter och mycket kompetens inom företaget. Sen har vi också ett gott samarbete inom företaget, med mycket medbestämmande och möjlighet att påverka sin egen arbetssituation. Det skapar en kreativ och positiv arbetsmiljö där alla tillåts växa i sina olika roller. ■